

# Rola analizy rynku i rzetelnej rolniczej informacji rynkowej w zarządzaniu gospodarstwem rolnym

**Mirosław Marciniak**

5 grudnia 2025, Białka Tatrzańska



# InfoGrain

- Rok założenia – październik 2008
- Analiza rynków zbóż i oleistych
- Doświadczenie praktyczne zdobyte w międzynarodowej firmie handlowej
- Raporty rynkowe (dziennie, tygodniowe, miesięczne)
- Współpraca zarówno z firmami handlowymi, przetwórcami, jak i producentami zbóż



# Skąd rolnicy czerpią informacje?

---

- Media rolnicze – internet, prasa
- Portale społecznościowe
- Media mainstreamowe



# Media to także dezinformacja

## Najśłabsze żniwa w historii. Rosną obawy o ceny chleba. Decyduje nie tylko mąka



Oprac.: [Ewa Wysocka](#)  
27 sierpnia 2025 06:00



Lubię to |



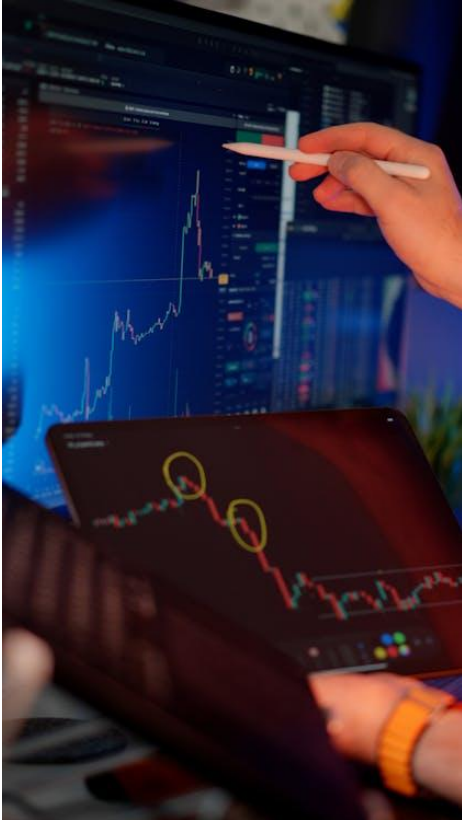
505



Udostępnij

Tegoroczne żniwa w Polsce zostały uznane za jedne z najśłabszych w historii. Szybko pojawiły się więc obawy o ceny chleba. - Myślę, że one się nie zmienią, chyba, że stanie się coś nieprzewidywalnego - uspokaja w rozmowie z Interią Biznes Marcin Pawelski, prezes zarządu GS Samopomoc Chłopska w Lidzbarku, której piekarnia wytwarza dziennie 3,5 tys. bochenków. Podkreśla przy okazji, że to nie koszty mąki mają największy wpływ na to, ile płacimy za chleb.





# A co z analizą rynków?

---

- Media/serwisy informacyjne zazwyczaj podają tylko szcątkowe informacje.
- Pogłębione analizy rynkowe najczęściej kosztują.
- Większość rolników wciąż nie docenia rzetelnych informacji i analiz rynkowych.



# Jak w Polsce wygląda zarządzanie ryzykiem?

---

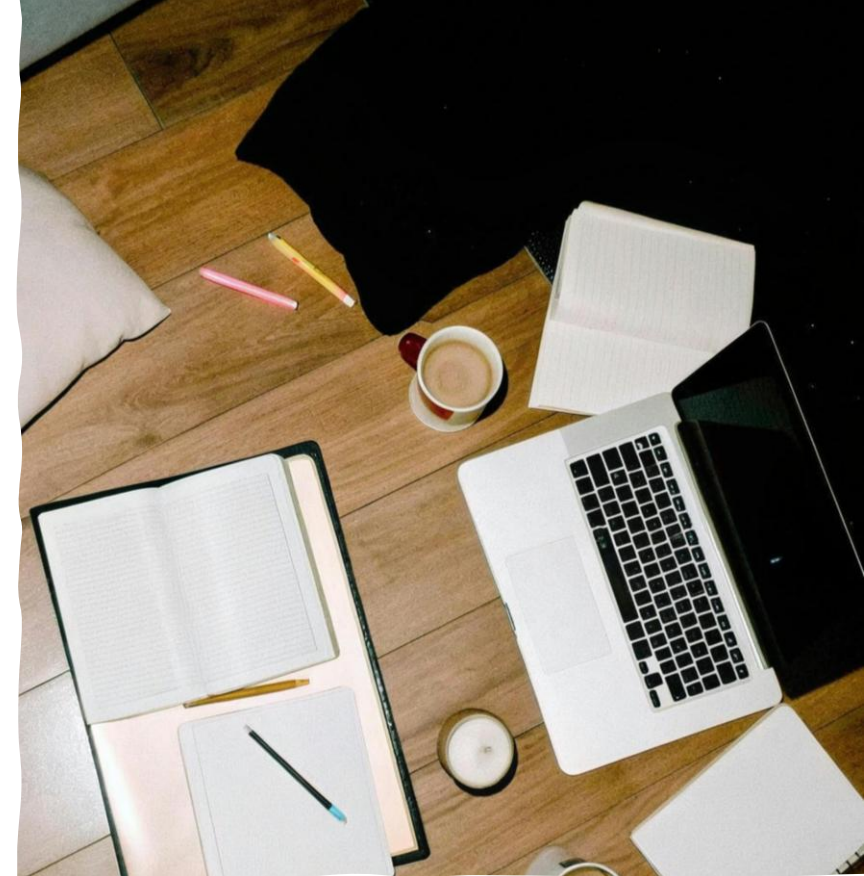
- Brak rozkładania ryzyka.
- Wychodzenie od strony kosztowej.
- Słuchanie „fałszywych” doradców.
- Wiara (niepoparta fundamentami), że ceny będą wyższe.



# Za mało uwagi poświęca się analizie

---

- Rolnicy koncentrują się głównie na produkcji.
- Brak świadomości ile można stracić przez niewłaściwe decyzje.
- Konieczna edukacja już na etapie szkół/uczelni.



# Jak to wygląda na Zachodzie?

---

- Rolnicy korzystają z usług doradców.
- Często zabezpieczają swoje kontrakty na giełdach towarowych.
- Dywersyfikują swoje sprzedaże.



# Jak powinno wyglądać zarządzanie ryzykiem?

---



- Zarządzanie na każdym etapie produkcji – rozkładanie ryzyka.
- Już w momencie siewów należy zacząć analizować rynek pod kątem przyszłej sprzedaży.
- Umiejętne korzystanie z profesjonalnego doradztwa.



# Jak zabezpieczyć swoje przyszłe sprzedaże?

---

- Czy kontrakty na giełdzie MATIF to dobra opcja?
- Dużo lepszą opcją są kontrakty terminowe.
- Kontrakty terminowe trzeba realizować.



# Czy małe gospodarstwa są na przegranej pozycji?

---

- Małe gospodarstwa nie są partnerem dla przetwórców i eksporterów.
- Najczęściej odbiorcą są lokalne firmy skupowe.
- Rozwiązaniem są zrzeszenia i grupy producenckie, ale...



# Jak wygląda moja współpraca z rolnikami?

---

- **Raporty rynkowe dla gospodarstw rolnych**
  - raporty tygodniowe dotyczące rynku pszenicy, kukurydzy i roślin oleistych wraz z komentarzem
- **Współpraca indywidualna z gospodarstwami rolnymi**
  - raporty tygodniowe
  - kontakt telefoniczny
  - cykliczne wideokonferencje
- **Doradztwo szyte na miarę**



# Rynek zbożowy a polityka

---

- Ukraina/Mercosur a europejski rynek zbożowy
- Możliwość wycofania się rolników z wcześniej zawartych umów terminowych.
- „Uczciwa cena” – czy to dobre rozwiązanie?



# Dziękuję za uwagę

+48 504 528 855

[m.marciniak@infograin.pl](mailto:m.marciniak@infograin.pl)

[www.infograin.pl](http://www.infograin.pl)

